オールジャパンで日本の農畜水産物 PPIH流サステナビリティの実践

日本国内では少子高齢化と人口減による、食料品の需要先細りが将来の課題としてありますが、日本の優れた農畜水産物を 「美味」「健康」「環境」をコンセプトに海外で販売網を広げていき、輸出増進や海外での市場開拓を実現しています。日本の農畜 水産物を輸出し続けることで、出荷の持続性が担保され、生産者さまは作付や生産を計画的にでき、市場に左右されない適正な

日本産品の輸出拡大に向けたパートナーシップ組織 PPIC

当社グループは2020年10月に、日本の農畜水産物の輸出拡大を目的に、"オールジャパン"として輸出に取り組んでいくた め、生産者さまや輸出に携わる事業者さま、関係団体さまとPPIHグループのパートナーシップ組織である「PPIC (Pan Pacific International Club)」を発足しました。2024年6月末日時点で、日本全国の324社の生産者さま、物流や卸など流通に関わる 事業者さま116社、公官庁や自治体、金融機関など輸出業を間接的にサポートする事業者・団体さま87社の合計527社が参加 しています。参加される方々が、「商品」「物流」「各種規制」という輸出における課題に対し得意とする分野で向き合い、PPICを 通して有機的に連動することで、輸出に最適なサプライチェーンを構築します。

https://www.ppihgroup.com/ppic/

の輸出に挑戦し、日本の一次産業の新しい展開に貢献

収入を安定的に得られるようになります。そして、生産者さまが安心して生産に集中できる環境を整えることで、日本の一次産 業が抱える問題、例えば、次世代の担い手の拡大や日本の美しい水田や里山の維持に間接的に貢献できます。エコロジーとサス テナビリティがANDであることこそが、PPIH流のサステナビリティの実践だと考えています。

・輸出に向けたアドバイス ・定期的な商談 ・情報提供

生産者さま

○生産者さまメリット

• 海外マーケット情報の取得

• 市場や価格に左右されない出荷価格の安定

• 海外輸出に向けたアドバイスと商品開発

• 安定した出荷先の確保





●商品提供





○現地のお客さまメリット

- 新鮮で高品質な日本産品のおいしさが
- より身近となり、従来に比べ適正価格で手に入る
- 旅行に行く代わりに日本の雰囲気や食体験を楽しめる

生産者さまを支援するための体制

「ジャパンブランド・スペシャリティストア」をコンセプトに展開する当社グループの海外店舗では、品質の高い日本の農畜水産物 を、海外でも購入しやすい価格で提供できる環境を整備するほか、全国の生産者さまが安定的に輸出を拡大していくことを支援し、 世界に日本産品の流通革命を起こすことで、すべてのステークホルダーがメリットを享受できる好循環をつくり出し、最終的に日本 の農畜水産物の販売拡大と普及活動に貢献したいと考えています。そのためには、生産者さまが従来と地続きの生産を行うだけで なく、海外でニーズの高いアイテムの開発や計画的に生産を行えるようサポートすることが欠かせないと考えています。そのため、 PPICでは海外マーケット情報などをお伝えする各種セミナーやビジネスマッチングなどの開催、さらにPPIC会員であるリース企業 さまや投資会社さまなどをご紹介することで、サポート体制を整えています。





さらに、厳しい基準をクリアした信頼できる商品を海外のお客さ まへお届けするため、食品安全・労働環境・環境保全に配慮した食 品を生産している農場の証である「GAP I 認証の取得も推奨してお り、世界基準の食の安全と持続可能な生産管理を実施する農場の国 際認証である [GLOBALG.A.P] を取得した農場で生産された商品 を優先的に取り扱いしています。

PPIC×自治体の連携協定

日本産品の開拓強化にあたり、自治体との連携協定 を進めており、8県1市との連携協定を締結しています (2024年6月末日時点)。 自治体との連携協定を締結して いくことで、各県の生産者さまとのマッチングの機会を 増やすとともに、官民一体となり生産者さまの輸出事業 をフォローできる体制を整えています。

海外の店舗では連携協定を結んだ地域や特産品を紹介 するフェアを定期的に行っており、日本産品の認知拡大 につながっています。

生産者さまが想いを込めて生産し、PPICを通して様々なプレイヤーが 協力しワンチームで輸出した商品は、現地のお客さまに喜ばれています。

アジア店舗の売れ筋ベスト

🚣 1位:和牛

2位:寿司·刺身

3位:いちご

4位:ぶどう(シャインマスカット等)

5位:焼き芋

対象:アジア6か国のDON DON DONKI店舗 (2023年1月~2023年12月)





VOICE

アグベル株式会社 代表取締役

丸山 桂佑 さま

山梨県のぶどう農家の3代目として生まれました。山梨県の農 業従事者の平均年齢は70歳と言われていますが、私たちの会社 は、平均年齢29歳の、おそらく一番若い農業法人です。

現在、ぶどうと桃を合わせた総出荷量のうち40%ほどを輸出 しており、PPIH向けには2021年よりアジアの店舗へシャインマ スカット、ピオーネ、巨峰の輸出に取り組んでいます。海外では 国内よりも大粒の房が好まれるとのことで、粒を間引いて大きさ や重量を調整し、海外企画の商品づくりに挑戦してきました。

これまで、高齢化により耕作放棄地となった土地を集約してき ましたが、これにより農業生産を大規模化でき、就農時から生産 規模は20倍に拡大できました。今後は設備投資を進め、加工品 開発まで手掛けることも視野に入れています。ぜひPBの加工品 開発も一緒にできると嬉しく思います。



VOICE

PPIC事務局 事務局長

檜山 健一

PPICの会員数は現在500社を超え、47都道府県すべてに会員 さまがいます.

PPICでは、会員さま同士を紹介し、生産課題を共有し合える環 境を提供したり、自治体や金融機関をご紹介することで、栽培や 農業経営の手助けになれるよう努めています。逆に、当社から海 外の規制を遵守した作物の栽培を依頼することもあり、会員さま とはまさに二人三脚で輸出に向き合っています。

このような取り組みの結果、PPIC発足直後と比べて取引額が 10倍以上伸長した生産者さまもいます。会員の皆さまが丹精こ めて作った作物は「価格に見合う以上の"価値"がある! | と、海 外では高い評価を得ています。

PPIC事務局は、今後も会員さまの"商品"と"想い"を世界中の 顧客に届けていきます。

TOPIC

二温度帯対応コンテナを世界で初めて海上輸送で活用

海外への農産物などの輸出にあたり、2023年11月より、オーシャン ネットワーク エクスプレス、 NAX JAPAN株式会社と連携し、二温度帯対応CAコンテナの海上輸送トライアルを行っています。 本コンテナは庫内が間仕切りで2つに分かれており、適正温度の異なる品目の混載が可能となってい ます。積載効率の向上によるコストの低減や在庫ロス削減 (フードロス削減)、コンテナ本数削減によ る減便でのCO2排出量削減も期待されます。



Pan Pacific International Holdings | 統合レポート2024