

2024年6月期 第1四半期決算説明会 質疑応答要旨

決算説明会における質疑応答（要旨）を記載しております。

ご理解いただきやすいように内容を一部加筆及び修正しております。

質問1. 今期1Qの決算は良かったと思うが、2Q以降の考え方や、業績予想の変えない理由の背景を教えてください。

A：前期2Q後半から利益率は大きく改善しているため、前年比から改善幅という目線で見れば1Qの改善幅が4Qまで続くとは考えていません。今期1Qは季節品需要を取り込めたことが想定よりも利益率が上がった要因となります。一方で、業績予想修正については1Qの数値だけで判断するのは時期尚早という判断をしております。

質問2. ディスカウント事業の収益体制が良くなり出店を増やしていますが、今後の出店について教えてください。

A：ディスカウント事業は収益性が高くなったことにより、今後も出店できるポイントが増えております。

質問3. 新アプリ、マジボイスに関して可能性があると感じました。一方でよりmajicaアプリを使ってもらおう必要があると思うが、仕掛けがあれば教えてください。

A：マジボイスの中で「マジ価格」がアクティブユーザーを増やすためのツールとなります。マジボイス上ではお客様から商品評価することができ、良い評価の商品の価格と下げるというもので、お客様の声を価格に反映できるサービスになっています。

質問4. マジボイスはどのくらい営業利益に貢献できるのでしょうか。

A：マジボイスだけの影響について定量的に説明できるところまでは至っていません。ただ、中長期的にコンスタントに営業利益6%を獲得するため必要なことはファンを増やすことだと考えており、そのために必要なアプリであると考えております。

2023年11月10日

株式会社パン・パシフィック・インターナショナルホールディングス

MD 構成や、その中の小分類が均衡ではないことが店舗のユニークさにつながっていて、顧客にファンになってもらっている重要な要素です。その中で、売れている特定のカテゴリについて、当社でなぜ買ってもらえるか分析できるようになることが重要だと考えています。

以 上